



Ateliers techniques commerciaux

Venez partager les bonnes pratiques pour mieux maîtriser les outils de vente et de communication.

Programme 2018

-
-
- |
-

Les Ateliers Techniques Commerciaux (ATC) se présentent sous forme d'un cycle de rendez-vous à la carte pour partager des méthodes.

2 000 participants d'entreprises de l'Ain ont d'ores et déjà suivi les précédents cycles.

Public concerné

Toute taille d'entreprise et tout secteur d'activité.

- Chef d'entreprise
- Responsable commercial

Vos attentes

Dans l'élaboration de votre stratégie globale, un mot revient souvent : "comment ?"

- Comment bâtir, planifier et piloter sa stratégie commerciale ? (1)
- Comment évoluer de l'orientation "produit" à l'orientation "marché" ? (1)
- Comment prospecter et gagner de nouveaux clients ? (2)
- Comment optimiser ses documentations commerciales et utiliser internet pour communiquer efficacement ? (3)
- Comment développer "l'orientation client" via le marketing relationnel ? (4)

Animés par :

1. Objectif performance – Muriel Legendre
2. ECA – Michel Guillaume
3. Go Between – Christian Fabre

Nos réponses

Chaque participant peut suivre à la carte un, plusieurs ou l'ensemble des 5 ateliers du cycle en fonction des thématiques ou de la proximité de l'atelier.

Inscrivez-vous en ligne depuis [l'agenda](#).

Modalités

- **15 à 20 participants** par atelier
- 1 thème par atelier
- 1 atelier tous les 2 mois
- En alternance sur l'ensemble du département
- Interventions par des experts spécialisés
- **Gratuit** : coût pris en charge par la CCI de l'Ain pour les entreprises inscrites au RCS de l'Ain

Contactez la CCI de l'Ain

Tél : 04 74 32 13 00

developpement@ain.cci.fr

URL source: <https://www.ain.cci.fr/ateliers-techniques-commerciaux>