

Objet : **OFFRE "DU PROJET AU BUSINESS PLAN" ET "BUSINESS MODEL CANVAS"**

Membres élus présents : MM AROT - BAILLY - MME BERTILLOT - MM. BERTOLOTTI - BORTOT - - MME BRUN-MILLET - MM. BUGAUD - MME DELLABLANCHE - MM. FONTENAT - FRATTA - GALLET - GINOT - MME GUILLOT - MM. JOSEPH - JOUSSEAU - LUGAND - MERCIER - MME NALLET - MM. PENON - VERNE - MME VILLARD

Intervention de Claire Nallet, Vice-présidente

Chaque année le pôle Création-Transmission analyse son offre de service à destination des porteurs de projets et des cédants. Ceci permet de faire le bilan des actions et de s'interroger sur les perspectives de l'année à venir.

Pour mémoire, je vous rappelle que la Création-Transmission s'inscrit dans le cadre du dispositif national "Entreprendre en France", qui nous oriente via un référentiel national sur les dispositifs à mettre en œuvre localement.

Cette analyse de l'offre se fait aussi au regard du contexte actuel et afin de pouvoir proposer une offre commune voire complémentaire entre les CCI de l'Espace de Polarisation Nord.

Pour 2019, je vous propose de valider **deux offres à destination des porteurs de projets**. Les Fiches Produit correspondantes sont dans vos dossiers.

Pour chacune de ces offres, nous avons défini les objectifs, le programme, le public, les modalités et le tarif.

Pour la première offre, "**Du projet au business plan**", il s'agit de cadrer et tarifier une offre qui existe depuis toujours dans notre Chambre : l'accompagnement individuel des porteurs de projets.

Cette offre est une prestation nationale déclinée localement, qui, jusqu'à ce jour, était proposée gratuitement par notre CCI. Il s'agit de rendez-vous individuels entre le conseiller CCI et le porteur de projet pour un accompagnement personnalisé au montage de son business plan. La revue de cette offre nous a permis de revoir notamment les modalités de réalisation et de la tarifier selon le modèle régional, déjà adopté dans le cadre de l'Espace de Polarisation Nord par les CCI de Savoie et Haute-Savoie. (Le coût réel de la prestation est calculé régionalement incluant coût conseiller, assistance et structure).

La deuxième offre est la mise en place d'un nouvel atelier, payant, toujours à destination des porteurs de projet : le "**Business Model Canvas**". Ce produit est déjà proposé par la CCI de Haute-Savoie et complètera notre offre de l'Espace de Polarisation. Il permettra de répondre notamment aux porteurs de projet qui ne souhaitent pas se lancer dans un accompagnement individuel ou qui ont besoin de clarifier leur idée, leur projet, avant de passer à l'acte. L'objectif est de tester ce nouveau produit sur le 1er semestre 2019.

Comme nous l'avons fait avec une équipe resserrée d'élus jeudi dernier. Des idées très pertinentes d'amélioration de l'outil en sont ressortis.

L'Assemblée, vu l'exposé de Claire Nallet, Vice-présidente, valide les nouvelles offres payantes "Du projet au Business Plan" et "Business Model Canvas" à destination des porteurs de projets et des cédants, qui seront proposées dès le 1^{er} janvier 2019.

La présente délibération a été prise dans les conditions suivantes :

- Nombre de Membres Élus	36
- Nombre de Membres en exercice	32
- Nombre de Membres présents	21
- Nombre de voix pour	21
- Nombre de voix contre	0
- Nombre d'abstentions	0

Pour Extrait Certifié Conforme,

Frédéric BORTOT
Vice-président Secrétaire



Patrice FONTENAT
Président

